

Head of Business Unit (m/w/d) Energy

Wir – die denersol Strategie- und Technologieberatung – unterstützen im Rahmen eines strategischen Kundenmandats den Aufbau des neuen Geschäftsfelds „Energie“ für unseren Kunden mit Hauptsitz im Großraum Hamburg.

Unser Kunde, ein norddeutsches Traditionsunternehmen, erweitert sein strategisches Angebotsportfolio durch Gründung eines 100% tigen Tochterunternehmens. Das Unternehmen befindet sich seit über 120 Jahren in Familienhand. Der Einstieg in das optimal ergänzende Geschäftsfeld der erneuerbaren Energien ist wie die gesamte Firmenpolitik solide, nachhaltig und langfristig ausgelegt. Und soll im Rahmen des Gesamtunternehmens einen dauerhaften Platz einnehmen.

Für den Aufbau und die Leitung dieses neuen Geschäftsfelds suchen wir nun zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Head of Business Unit (m/w/d) Energy.

FOLGENDE AUFGABEN ERWARTEN DICH

- Weiterentwicklung und der Strategie für das Erschließen des neuen Geschäftsfelds Energie.
- Definition, Abstimmung und kontinuierliche Weiterentwicklung der prozessorientierten Organisation des neuen Geschäftsbereichs.
- Aufbau und Weiterentwicklung der Teams sowie der entsprechenden Strukturen
- Mitwirken an Besetzung der Schlüsselpositionen (Bereichsleitung m/w/d) und Begleiten der Auswahlprozesse
- Budget- und Personalverantwortung, Aussicht auf Prokura
- Personalführung und Implementieren von Strukturen für die gezielte Weiterentwicklung in Abstimmung mit den neuen Bereichsleitern (m/w/d) und der HR-Abteilung der Unternehmensgruppe
- Sicherstellen der „Verzahnung“ des neuen Unternehmens mit dem Mutterunternehmen.
- Definition, Abstimmung und Implementierung eines Reporting-Systems zur Sicherstellung der Zielerreichung in Bezug auf Umsatz, Deckungsbeitrag, Finanzierung und Qualität.

WIR BIETEN

- Verantwortungsvolle Aufgaben und ein innovatives Arbeitsumfeld im Großraum Hamburg
- Arbeiten in einem dynamischen und gesellschaftlich relevanten Themenfeld der Energiewende
- Federführende Mitarbeit, Mitbestimmung und Einflussmöglichkeiten beim Aufbau eines neuen Unternehmensbereichs im zentralen Zukunftsfeld der Energiewirtschaft: Solartechnik.
- Hoher Gestaltungsspielraum, eigenverantwortliches Arbeiten und die Möglichkeit, unternehmerisches Handeln selbstständig in Ergebnisse zu verwandeln, die auch sichtbar werden.
- Attraktives Gehaltspaket bestehend aus Grundvergütung, Erfolgsbeteiligung, Dienstwagen und weiterer Mitarbeiter-Benefits.
- Fokussieren auf das Kerngeschäft des neuen Geschäftsfelds, da zentrale Dienste und Leistungen wie HR, Buchhaltung, Finanzierung, etc. teilweise über Muttergesellschaft erbracht werden.
- Unterstützung beim Aufbau des neuen Geschäftsbereichs durch die Geschäftsführung und die Eigentümer der Unternehmensgruppe.

DEINE VORTEILE

- die Möglichkeit, den Aufbau eines vertriebs- und serviceorientierten neuen Geschäftsbereichs von Beginn an federführend mitzugestalten.
- flexible Arbeitszeiten (40 h / Woche Vollzeit)
- Möglichkeit zur „Remote“-Arbeit (nach Absprache, regelmäßige Anwesenheit im Büro notwendig)
- 28 - 30 Tage Urlaub
- Option auf Sonderzahlungen und Urlaubsgeld
- Weitere Mitarbeiter-Benefits („Corporate benefits“ Muttergesellschaft) wie Mitarbeiter-Rabatte aus dem Automobilbereich

DANN PASST DU ZU UNS

- Du hast Interesse am Thema Energie und brennst für Energiewende und Klimaschutz
- Du hast bereits Erfahrung im Aufbau von Teams und hast diese auch mehrjährig verantwortlich weiterentwickelt und geleitet
- Du hast bereits mehrjährig und erfolgreich Erfahrungen im Aufbau neuer Geschäfts- und Unternehmensbereiche sammeln können
- Du hast Kenntnisse und vertiefte praktische Berufserfahrung in mindestens einem der Felder Photovoltaik, Stromspeicher, Elektro-Mobilität, Wärmepumpe oder auch der Heizungsindustrie gesammelt und interessierst Dich auch persönlich sehr für diese Themen.
- Du hast ein technisches Verständnis für Produkte, IT-Prozesse und den Markt der Energiewirtschaft, speziell der erneuerbaren Energien (Solartechnik).
- Du bist es gewohnt, analytisch, prozess- und serviceorientiert zu denken und zu arbeiten
- Dich zeichnet eine „Hands-on“ und eine „Macher“-Mentalität aus, Du packst die Dinge an, und bist trotzdem gewohnt, Dich an strategischen Leitlinien zu orientieren, die Du selbst (mit-) gestaltest.
- Du hast an einer Uni / Hochschule, z.B. Ingenieur- oder Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbares studiert
- Du suchst ein längerfristiges Engagement und brennst dafür, den Aufbau eines neuen Unternehmensbereichs federführend mitzugestalten
- Du sprichst Deutsch auf C1-Niveau, andere Sprachen sind von Vorteil
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse in den MS-Office Produkten

Bewerbung gerne bis 31.05.2023, unter der Kennziffer OP-02-2023 (bitte einfügen) per E-Mail an: hr@denersol.com

Bitte keine umfangreichen Anschreiben. Maximal 2 Seiten Lebenslauf und Arbeits-Zeugnisse aus dem als pdf-Dokument reichen vollkommen aus. Ansprechpartner für Rückfragen ist Björn Heilmann (+49 171 60 55 012). Wir freuen uns von Dir zu hören!